

Julián Max Velázquez

Tel. 787-298-6033

email: panelsolarmax@gmail.com

VENEDORES DE PANELES SOLARES

Descripción

Hola, gracias por tu interés en nuestra oferta de empleo, creo que te va a gustar. Sunrun y BPS son las compañías número uno en ventas de servicio solar en Puerto Rico. Estamos buscando vendedores que quieran hacer una carrera en energía solar. Nosotros en Bright Panel Solar estamos enfocados en ayudarte a desarrollarte como Consultor Solar para que seas de los mejores vendedores en la isla. Estamos buscando líderes y vendedores con experiencia en ventas. Personas que tengan energías, motivación y estén buscando ganar bastante más que antes. Vendedores que sepan hacer llamadas, tocar puertas y usar las redes sociales como herramienta de ventas. Nosotros te ofrecemos adiestramiento de Energía Solar, en estrategias de ventas y te damos entrenamiento con clientes reales. También te daremos talleres de crecimiento profesional y te ofreceremos bonos e incentivos. Pagamos comisión por ventas tan buenas que no necesitas tener salario. La opción de sueldo semanal se discutiría en la entrevista. Ven a una de nuestras charlas y date la oportunidad. Sal de la rutina y entra en la industria más caliente en Puerto Rico, energía solar. Salario basado en una venta por semana, 40 horas para hacer una venta (o más) donde tú quieras. Requiere viajar por la isla para atender clientes.

Requisitos

Sencillo. Si tienes ganas de trabajar y buenas destrezas de comunicación esta oportunidad es para ti. Contratamos personas con disponibilidad completa. Nosotros en BPS y Sunrun queremos gente motivada y con necesidad de ganar buen dinero. Comunícate para darte los detalles y comenzar el proceso de entrenamiento. Para trabajar con nosotros debes tener buen sentido de responsabilidad, puntualidad, actitud positiva y compromiso.

Tipo de puesto: por contrato

Salario: \$850.00 - \$1,300.00 a la semana por 1 venta

Lugar de trabajo: Viajar de manera regular por la isla

Beneficios:

- Academia de Entrenamiento Virtual
- Entrenamiento con Clientes Presenciales
- Talleres de Crecimiento Profesional
- Eventos Virtuales y Presenciales
- Estrategias de Ventas
- Educación Continua
- Grupos de Apoyo
- Horario Flexible
- Mentores Profesionales
- Comisiones Altas
- Estadías en hoteles
- Bonos de Autos